

Halo HINO

MAJALAH HINO INDONESIA

EDISI 1
2025



06 Hino driving school batch pertama tahun 2024 resmi di gelar



12 PT Mitra Abadi Damai Konsistensi Dan Kerja Keras Di Bangun Sejak 2004



16 Cara merawat truk reefer / box pendingin.

CONTENTS

Penasihat

Direksi PT HMSI

Penanggung Jawab

Susilo .D

Pemimpin Redaksi

Ardiyasa .D

Redaksi

Aditya Utomo, Nonny Rizky, Achmad Syafei, Setyo Rancag.

Alamat Redaksi

Wisma Indomobil 2
Jl. MT. Haryono Kav.9, Jakarta Timur
13330
Telp : (021) 8564570. Fax : (021)
8515731
Email : halohino@hino.co.id

Kreatif

Salamuda Creative

KABIN

- 04 Peserta abdiyasa tingkat nasional tahun 2024 kemenhub melakukan kunjungan ke hino total support customer center (htscc)
- 06 Hino driving school batch pertama tahun 2024 resmi di gelar.
- 08 Hino handover bus ke pengusaha transportasi sulawesi tengah.
- 10 Ingkatkan kemampuan pengemudi, dishub provinsi sumatera utara.

PROFILE

- 12 PT Mitra Abadi Damai Konsistensi dan kerja keras di bangun sejak 2004.

AFTER SALES

- 14 Program national service campaign hino awal tahun 2025

SPION

- 16 Cara merawat truk Reefer/ Box pendingin.

BREAK

- 17 Wisata blue fire di kawah ijen.



KERJA SAMA TIM DALAM MENGHADAPI TANTANGAN, BERADAPTASI DENGAN PERUBAHAN, DAN BERINOVASI UNTUK Mendukung KEMAJUAN BISNIS BERSAMA HINO.

Saya ingin mengucapkan Selamat Tahun Baru 2025

Salam hangat dari kami, keluarga besar Hino Indonesia, untuk seluruh pelanggan setia, rekan bisnis, dan mitra kami di seluruh Indonesia.

Tahun ini telah menjadi perjalanan luar biasa bagi kita semua. Sebagai SATU TIM, kita telah bersama menghadapi tantangan, beradaptasi dengan perubahan, dan terus berkembang untuk memastikan Bisnis Anda terus maju dan berkembang bersama Hino.

Kami memiliki semangat untuk terus bergerak dan bertumbuh. Yang mengingatkan kita bahwa adaptasi terhadap perubahan adalah kunci menuju masa depan. Dengan kualitas kendaraan terbaik, serta dukungan after-sales yang andal, komitmen kami untuk mendukung setiap langkah perjalanan Anda, Hino siap tumbuh bersama Anda.

Tahun 2024, Market share Hino mulai pulih dengan tetap menjadi market leader medium duty truck dengan menguasai lebih dari 50% market share selama 24 tahun terakhir di Indonesia.

Unit In Operation (UIO) kita terus meningkat. Semua ini tidak akan tercapai tanpa dukungan luar biasa dari Anda semua. Terima kasih telah menjadi bagian dari perjalanan Hino.

Di tahun 2025, mari kita melangkah bersama, lebih kuat dan lebih inovatif, untuk terus mendukung kemajuan Anda. Untuk itu Bapak dan Ibu customer setia Hino tidak perlu khawatir.

Berbagai macam bisnis dan dimanapun lokasinya. Kami siap memberikan layanan Total Support untuk kelancaran bisnis anda.



TAKASHI MUTO

President Director
PT Hino Motors Sales Indonesia



PESERTA ABDIYASA TINGKAT NASIONAL TAHUN 2024 KEMENHUB MELAKUKAN KUNJUNGAN KE HINO TOTAL SUPPORT CUSTOMER CENTER (HTSCC)

Mendukung tercapainya pengemudi yang profesional, aman, dan bertanggung jawab di jalan raya

Purwakarta – 7 November 2024, Dalam rangka mendukung program keselamatan berkendara yang diinisiasi oleh Direktorat Jenderal Perhubungan Darat, Kementerian Perhubungan Republik Indonesia, PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) menerima 60 pengemudi peserta Abdiyasa Tingkat Nasional 2024 di Hino *Total Support Customer Center* (HTSCC) Purwakarta. Para peserta, terdiri dari 30 pengemudi angkutan penumpang dan 30 pengemudi angkutan barang, untuk kunjungan lapangan dan mengikuti pelatihan langsung untuk meningkatkan keterampilan dan pemahaman dalam keselamatan dan efisiensi berkendara. Dengan kunjungan ini, Hino berkomitmen untuk memberikan pengalaman belajar yang

komprehensif kepada para pengemudi. Di HTSCC, peserta akan mendapatkan bimbingan langsung dari instruktur Hino Indonesia *Academy* (HIA) mengenai aspek-aspek penting dalam pengoperasian truk dan bus. Mulai dari pengetahuan teknis hingga pemahaman tentang budaya keselamatan, pelatihan ini diharapkan mampu membekali pengemudi dengan keterampilan yang relevan dan bermanfaat bagi tugas mereka di lapangan.

“Kami menerima kunjungan ini sebagai bentuk dukungan dan komitmen Hino kepada Pemerintah dalam mendukung peningkatan profesionalisme dan tanggung jawab pengemudi kendaraan barang dan penumpang di Indonesia, Dimana



kegiatan ini sejalan dengan visi Hino untuk meningkatkan transportasi yang lebih baik dengan membantu orang dan barang sampai ke tempat yang dituju” ungkap Susilo Darmawan, Sales Director HMSI

Dengan adanya kunjungan ke HTSCC, Hino berharap pengemudi bisa lebih memahami pentingnya perawatan kendaraan dan kesadaran akan keselamatan berkendara. Tak hanya itu, program pelatihan di HTSCC juga mengajarkan bagaimana para pengemudi dapat menghemat biaya operasional melalui teknik berkendara yang efisien.

HTSCC sendiri merupakan pusat pelatihan unggulan dari Hino yang didesain khusus untuk memenuhi kebutuhan pelatihan pengemudi kendaraan komersial di Indonesia. Dilengkapi dengan fasilitas canggih dan standar internasional, HTSCC menawarkan pendekatan

pelatihan holistik yang menggabungkan teknik berkendara yang aman, efisiensi dalam operasional, dan pemeliharaan kendaraan yang tepat. Program pelatihan di HTSCC ini tidak hanya berfokus pada keterampilan teknis tetapi juga pada pembentukan sikap profesional yang bertanggung jawab. Para pengemudi yang berlatih di HTSCC akan memiliki kompetensi unggul yang dapat langsung diaplikasikan dalam operasional sehari-hari.

Melalui program ini, Hino turut berperan aktif dalam menciptakan ekosistem transportasi yang lebih baik di Indonesia. Untuk itu, Hino mengajak perusahaan-perusahaan transportasi barang dan penumpang lainnya untuk turut serta dalam program pelatihan di HTSCC. Dengan semakin banyak pengemudi yang terlatih, diharapkan bisa terwujud transportasi umum yang lebih aman dan andal di Indonesia.



HINO DRIVING SCHOOL BATCH PERTAMA TAHUN 2024 RESMI DI GELAR

Mencetak Pengemudi Profesional dan Berkualitas Serta Menciptakan Transportasi yang Aman



PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) hari ini secara resmi menggelar Hino *Driving School* batch pertama yang diikuti oleh 15 pengemudi dari PT Primajasa Perdanarayautama (PO Primajasa). Mengusung tema “Mencetak Pengemudi Profesional dan Berkualitas Serta Menciptakan Transportasi yang Aman” acara berlangsung di Hino *Total Support Customer Center* (HTSCC) Purwakarta, Jawa Barat. Turut hadir Tomoki Hattori selaku Direktur HMSI, Ai Malik Masahiko Otsuka Mahpud, Direktur PT Primajasa Perdanarayautama dan Ahmad Wildan dari Komite Nasional Keselamatan Transportasi (KNKT). Sebelumnya Hino *Driving School* sudah diluncurkan pada Juli lalu, di GIIAS 2024, dimana Hino *Driving School* hadir sebagai jawaban atas kebutuhan akan pengemudi profesional di Indonesia yang semakin meningkat. Melalui

program pelatihan yang komprehensif, Hino *Driving School* bertujuan untuk meningkatkan kompetensi sumber daya pengemudi, baik yang sudah berpengalaman maupun yang baru memulai kariernya.

“Kami percaya bahwa pengemudi yang terlatih dengan baik adalah kunci utama dalam menciptakan transportasi yang aman dan nyaman. Untuk itu Hino *Driving School* dirancang untuk memberikan pengetahuan dan keterampilan yang dibutuhkan pengemudi agar dapat menjalankan tugasnya dengan profesional dan bertanggung jawab” ujar Tomoki Hattori, Direktur HMSI.

Pelatihan komprehensif untuk pengemudi profesional ini digelar selama sembilan hari, dari 19 sampai 27 September 2024. Dimana para peserta Hino *Driving School* batch pertama

yang diikuti oleh 15 pengemudi PO Primajasa ini, sekaligus uji kompetensi untuk skema Pengemudi Angkutan Bus Antar Kota Antar Provinsi Sertifikasi BNSP. Para Peserta mengikuti berbagai materi pelatihan yang meliputi teori dan praktek langsung menggunakan bus Hino. Selain materi dari tim Hino *Driving School* para peserta juga akan mendapatkan pemahaman mengenai penyebab kecelakaan dan cara mencegahnya dari narasumber Komisi Nasional Keselamatan Transportasi (KNKT).

Hino *Driving School* merupakan wujud nyata komitmen HMSI untuk memberikan solusi Total Support bagi pelanggannya. Selain memastikan performa kendaraan tetap optimal, Hino juga fokus pada pengembangan sumber daya manusia yang berkualitas.

“Melalui program ini, PT Primajasa Perdanarayutama berkomitmen untuk menyediakan transportasi bus penumpang yang nyaman, aman dan berkeselamatan, kami ucapkan terima kasih atas kerjasama pelatihan dan sertifikasi kepada PT Hino Motors Sales Indonesia” tutur Al Malik Masahiko

Otsuka Mahpud, Direktur PT Primajasa Perdanarayutama.

Hino *Driving School* terbuka untuk semua pengemudi, baik yang merupakan pelanggan Hino maupun bukan, dengan mengikuti pelatihan di Hino, para pengemudi akan mendapatkan sertifikat kompetensi yang diakui. Dengan sudah digelarnya batch pertama ini, Hino mengundang perusahaan transportasi lainnya untuk mendaftarkan pengemudi mereka dalam Hino *Driving School*. Program ini dirancang untuk membantu perusahaan mencapai standar keselamatan yang tinggi, sekaligus mengurangi risiko kecelakaan yang dapat merugikan operasional perusahaan.

“Kami percaya bahwa kompetensi pengemudi memegang peranan penting dalam menjaga keselamatan dan efisiensi operasional. Oleh karena itu, Hino Driving School hadir sebagai wadah pelatihan terpadu untuk mencetak pengemudi yang tidak hanya profesional, tetapi juga peduli terhadap keselamatan berkendara.” Tutup Pieter Andre, Head of Training & Network Development Division HMSI.



HINO HANDOVER BUS KE PENGUSAHA TRANSPORTASI SULAWESI TENGAH

Untuk Melayani Jalur Palu – Ampana



Palu, 12 September 2024 – PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) bersama Dealer resmi Hino wilayah Sulawesi Tengah, PT Patrako Motor Abadi, hari ini menyerahkan microbus Hino 115 SDBL PRIMECAB L kepada Darmawan Suaib, pengusaha bus asal Sulawesi Tengah, dimana armada terbaru ini akan digunakan untuk rute reguler Palu – Ampana sejauh lebih dari 350 KM. Acara berlangsung di dealer Hino Palu Jl. RE Martadinata Tondo.

Microbus Hino 115 SDBL PRIMECAB L hadir dengan desain bodi yang modern, performa mesin yang tangguh, dan efisiensi bahan bakar yang optimal, sehingga cocok untuk mendukung operasional transportasi antar kota. menggunakan ban *radial tubeless* yang didesain untuk memberikan kenyamanan dan keamanan maksimal bagi penumpang. Dengan desain bodi yang modern, bus ini dilengkapi dengan fitur-fitur canggih yang mendukung kenyamanan perjalanan.

Hino tidak hanya unggul dalam performa kendaraan tetapi juga dalam layanan *after*

sales. Akses mudah ke suku cadang, teknisi berpengalaman, dan dukungan kapan saja dibutuhkan membuat operasional lebih lancar dan bebas dari kekhawatiran, karena Hino memiliki jaringan dealer dan bengkel resmi yang tersebar di Sulawesi Tengah, mulai dari Parigi Moutong, Palu, Luwuk sampai Morowali, Hino memastikan ketersediaan suku cadang asli dan layanan purna jual terbaik.



“Kami memilih Hino karena reputasinya yang sudah terbukti dalam hal keandalan dan daya tahan. Dengan desain bodi yang modern dan fitur-fitur unggulan, kami optimis bus Hino ini akan menjadi andalan baru di rute Palu – Ampana terlebih lagi dengan Layanan after sales terbaik dan Jaringan yang luas, membuat kami tidak perlu khawatir memikirkan operasional di jalan” tutup Darmawan Suaib

PRIMECAB L
(MIKROBUS 16+1 SEAT*)



HINO SERAHKAN BUS 115 SDBL PRIMECAB L DI BATAM

Kepada PT. Raflesia Nusantara (i Hotel) Untuk Mendukung Pelayanan Transportasi

Batam, Kepulauan Riau, 24 September 2024 – PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) bersama Dealer resmi PT Rodamas Makmur Motor (Indomobil Batam) menggelar *handover ceremony* Hino Bus 115 SDBL PRIMECAB L kepada PT Raflesia Nusantara (i Hotel), yang sekaligus pemilik i Hotel Batam yang merupakan salah satu hotel mewah di Batam yang terkenal dengan kenyamanan dan pelayanannya yang luar biasa. Turut hadir dalam acara ini, Guntur Nugraha selaku Bus Departement Head HMSI secara simbolis menyerahkan kunci bus kepada General Manager PT Raflesia Nusantara, Winston Toh yang didampingi oleh Kurnia selaku Purchasing Manager serta disaksikan langsung oleh Fengky, Kepala Cabang PT Rodamas Makmur Motor. Setelah itu acara *handover ceremony*

dilanjutkan dengan sesi road test, bersama dengan pengusaha wisata dan bus di kota Batam bersama tim dari PT Raflesia Nusantara (i Hotel) untuk berkesempatan mencoba langsung performa bus Hino terbaru.

Hino Bus 115 SDBL PRIMECAB L yang diserahkan merupakan tipe unit dengan konfigurasi *ready to use* (RTU) Dengan sasis terpanjang di kelasnya hampir 6,5-meter dan mesin berkapasitas 4.009 cc bus ini siap melayani transportasi dan pariwisata di Batam.

"Kami bangga dapat menyediakan transportasi berkualitas bagi tamu-tamu hotel kami melalui armada bus Hino, yang terkenal akan kenyamanan,



keamanan dan performanya. Selain itu kami sangat mengapresiasi kolaborasi dengan Hino, yang selalu memberikan dukungan after-sales terbaik" ungkap Winston Toh, General Manager PT Raflesia Nusantara (i Hotel).

HINO300 Series
MIKROBUS (RTU) Ready To Use



TINGKATKAN KEMAMPUAN PENGEMUDI, DISHUB PROVINSI SUMATERA UTARA Bersama Hino dan MTI Gelar Pelatihan Pengemudi Bus

Medan – 31 Oktober 2024, Dinas Perhubungan Provinsi Sumatera Utara, bersama PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) dan Masyarakat Transportasi Indonesia (MTI) menggelar pelatihan pengemudi bus perkotaan, di Medan, Sumatera Utara. Bertempat di LePolonia Hotel & Convention Jl. Jenderal Sudirman, pelatihan dibuka oleh Kepala Dinas Perhubungan Provinsi Sumatera, Dr. Agustinus Panjaitan dihadiri Kasubdit Kamsel Ditlantas Polda Sumut, Kasubdit Gakkum Ditlantas Polda Sumut Kopol Rika S. Sigalingging dan Ketua DPD Organda Sumut, Prof. Haposan Siallagan serta perwakilan Jasa Raharja dan Operator bus. Pelatihan diikuti oleh 50 pengemudi angkutan umum perkotaan mulai pengemudi angkutan kota hingga pengemudi bus. Kegiatan ini didukung oleh Hino, Masyarakat Transportasi Indonesia (MTI) dan *Clean Air Asia* sebagai pelaksana program UKPact *Future Cities* di dalam konsorsium program yang dipimpin oleh *University of York*.

Pelatihan keselamatan dan inklusivitas untuk pengemudi angkutan umum perkotaan Medan,

Binjai, Deli Serdang (Mebidang) ini adalah kota pertama untuk kegiatan yang diadakan oleh MTI yang diikuti oleh 50 pengemudi bus yang beroperasi di area Sumatera Utara. Tujuan dari Kegiatan ini adalah untuk peningkatan keterampilan pengemudi bus yang andal sehingga, keselamatan berkendara meningkat. MTI mengajak Hino sebagai mitra dalam pelatihan ini untuk menyusun modul - modul pelatihan dan memberi materi pelatihan serta evaluasi diakhir sesi.





“Pelatihan pengemudi bus perkotaan ini merupakan wujud nyata komitmen Hino dalam mendukung keselamatan dan kenyamanan transportasi publik. Kami berharap pelatihan ini tidak hanya meningkatkan keterampilan teknis para pengemudi, tetapi juga membawa perubahan positif dalam pelayanan transportasi publik, sehingga semakin andal dan terpercaya untuk Masyarakat” ungkap Pieter Andre, Head of Training & Network Development Division HMSI.

“Terima kasih kepada 50 pengemudi yang sudah hadir di kegiatan yang kami rasakan sangat penting, khususnya kita akan mengembangkan angkutan perkotaan di seputar Medan. Kami atas nama Pemerintah Provinsi, berterima kasih hari ini konsorsium MTI, Clean Air Asia dan UK Pact Future Cities yang didukung oleh Hino mengumpulkan kita, inline dengan upaya kami mewujudkan keselamatan,” ujar Dr. Agustinus Panjaitan, Kadishub Provinsi Sumut.

Ketua Forum Transportasi Jalan dan Perkeretaapian MTI, Aditya Dwi Laksana mengungkapkan, *“Pihaknya mendorong Pemerintah Daerah Sumatera Utara untuk menyediakan transportasi perkotaan yang aman dan nyaman”*. Selama pelatihan, pengemudi bus mendapat pembekalan dari teknis keselamatan berkendara dari Hino Indonesia Academy (HIA) dan Gerakan Aksesibilitas Umum Nasional (GAUN) untuk akses disabilitas. Pengemudi diharapkan bisa memahami teknik dasar mengemudi yang aman dan selamat, mulai bagaimana mempersiapkan kendaraan sebelum beroperasi, mengidentifikasi kerusakan, mengemudi yang efisien hingga mengendalikan kendaraan. Hino Indonesia Academy, merupakan cara PT Hino Motors Sales Indonesia untuk menghadirkan solusi pelatihan dan sertifikasi untuk transportasi yang aman. Karena komitmen HIA untuk menjadi penyedia jasa pelatihan dan konsultasi yang profesional untuk membentuk sumber daya manusia yang dapat diandalkan dan dapat dipercaya guna meningkatkan produktivitas dalam memaksimalkan waktu operasional dan meminimalkan biaya kendaraan.

“Sebagai market leader, kegiatan ini merupakan wujud nyata komitmen Hino untuk memberikan solusi Total Support bagi pelanggannya. Selain memastikan performa kendaraan tetap optimal, Hino juga fokus pada pengembangan sumber daya manusia yang berkualitas dan berkesinambungan” tutup Pieter.





PT MITRA ABADI DAMAI KONSISTENSI DAN KERJA KERAS DI BANGUN SEJAK 2004

Percayakan Kepada Satu Merek Berkualitas “HINO” untuk Semua Armadanya.

PT Mitra Abadi Damai pada awalnya didirikan dengan nama PT Pola Mitra Makmur sekitar tahun 2004. Perusahaan ini berfokus sebagai kontraktor harvesting (penebangan dan pengelolaan hasil hutan) di kawasan Hutan Tanaman Industri (HTI) yang dimiliki oleh PT WiraKarya Sakti, yang berlokasi di Provinsi Jambi.

Meskipun perjalanan ini tidak mudah, Lalu *Owner* terus mengembangkan perusahaan dengan semangat dan dedikasi yang tinggi, berharap dapat berkontribusi lebih besar dalam mendukung industri kelapa sawit di Indonesia serta membuka peluang bisnis baru. PT Mitra Abadi Damai pun tumbuh menjadi pemain kunci di sektor





transportasi cangkang kernel sawit, memperkuat jaringan distribusi dan menjangkau lebih banyak daerah di Indonesia.

Sebagian besar truk HINO yang dimiliki oleh PT Mitra Abadi Damai masih dalam kondisi baik dan digunakan secara optimal untuk mendukung operasional perusahaan. Namun, meskipun mayoritas armada menggunakan truk HINO yang relatif baru, masih ada beberapa unit yang lebih tua dan membutuhkan perhatian khusus. Tercatat, ada 1 unit truk HINO dengan tahun pembuatan 2007 dan 3 unit truk dengan tahun pembuatan 2008 yang masih menjadi bagian dari armada.

PT Mitra Abadi Damai memiliki keyakinan bahwa dengan mengelola armada truk yang seluruhnya menggunakan satu merk, yaitu HINO, perusahaan dapat meraih berbagai keuntungan, terutama dalam hal efisiensi operasional dan pengelolaan suku cadang. Salah satu alasan utama yang mendasari keputusan ini adalah kemudahan dalam memperoleh suku cadang atau parts untuk truk HINO.

Dengan strategi ini, PT Mitra Abadi Damai percaya bahwa memiliki armada yang homogen dengan satu merk, yaitu HINO, tidak hanya membuat perusahaan lebih efisien dalam hal pengelolaan suku cadang, tetapi juga memberikan keuntungan dalam jangka panjang dengan mengurangi risiko

kerusakan dan *downtime* kendaraan yang dapat mengganggu operasional perusahaan.

Selain itu, kerja keras juga menjadi prinsip dasar yang selalu diterapkan oleh Bapak Andy. Beliau memahami bahwa dalam dunia bisnis, tidak ada kesuksesan yang datang dengan mudah. Setiap tantangan yang dihadapi harus disikapi dengan dedikasi dan upaya maksimal. Kerja keras ini tercermin dalam berbagai aspek perusahaan, mulai dari pemeliharaan armada, manajemen keuangan, hingga hubungan baik dengan pelanggan dan mitra bisnis. Bapak Andy juga memotivasi tim di PT Mitra Abadi Damai untuk selalu memberikan yang terbaik, meskipun menghadapi berbagai rintangan.



PROGRAM NATIONAL SERVICE CAMPAIGN HINO AWAL TAHUN 2025

Untuk Memberikan Layanan After Sales Kepada Seluruh Customer Hino

Hino kembali mengadakan *National Service Campaign* di awal tahun 2025 sebagai bentuk komitmen dalam memberikan pelayanan terbaik bagi pelanggan setia. Program ini bertujuan untuk memastikan kendaraan Hino tetap dalam kondisi optimal dengan menghadirkan berbagai penawaran menarik, seperti diskon suku cadang, layanan servis gratis, serta pemeriksaan kendaraan menyeluruh. Selain itu, Hino juga memberikan edukasi kepada pelanggan mengenai pentingnya perawatan berkala untuk meningkatkan efisiensi operasional dan memperpanjang umur kendaraan.

Program ini akan berlangsung di seluruh jaringan bengkel resmi Hino di Indonesia dalam periode terbatas. Dengan adanya *National Service Campaign*, diharapkan para pelanggan dapat memanfaatkan kesempatan ini untuk merawat

kendaraan mereka dengan standar servis terbaik dari Hino. Melalui program ini, Hino terus berupaya memberikan solusi transportasi yang andal dan mendukung kelancaran bisnis pelanggan di tahun 2025.

Untuk memudahkan pelanggan, Hino menyediakan layanan *booking service* melalui aplikasi *MyHino*, yang memungkinkan pemilik kendaraan untuk menjadwalkan servis dengan lebih fleksibel dan nyaman. Dengan hanya beberapa klik, pelanggan dapat memilih lokasi bengkel resmi Hino terdekat, mengetahui detail promo yang tersedia, serta mendapatkan pengingat jadwal servis secara otomatis. Program ini merupakan wujud komitmen Hino dalam memberikan pelayanan terbaik dan mendukung kelancaran bisnis para pelanggan setianya di tahun 2025.

National Service Campaign

COMPONEN KELISTRIKAN

Periode Service Campaign Januari s.d Maret 2025

**DISKON
JASA**

25 %

**DISKON
SPARE PART**
hingga

50 %



Booking Service Lewat

My HINO

Dapatkan e-Voucher Belanja

Rp 25.000

Periode program booking service 1 Januari s.d 15 Maret 2025

National Service Campaign

PERBAIKAN SISTEM REM

Periode Service Campaign Januari s.d Maret 2025

**DISKON
JASA**

25 %

**DISKON
SPARE PART**
hingga

40 %

National Service Campaign

OVERHAUL

Mesin, Transmisi, Diferensial

Periode Service Campaign Januari s.d Maret 2025

**DISKON
JASA**

25 %

**DISKON
SPARE PART**
hingga

50 %



CARA MERAWAT TRUK REEFER/ BOX PENDINGIN

Dengan Perawatan yang Tepat Kendaraan HINO Anda akan Awet dan Operasional selalu Lancar

► Menjaga Kendaraan tetap Bersih

Bau muatan dapat bertahan walaupun setelah barang dibongkar. Beberapa pengemudi truk reefer sering menggunakan kopi bubuk untuk membantu menyerap bau. Kopi aman untuk digunakan saat pengangkutan ikan atau muatan berbau kuat lainnya. Tetapi jika mengangkut daging, darah bisa tercecer mengotori lantai dan dapat mencemari muatan berikutnya. Untuk menghindari ini, pastikan sobat mencuci truk setiap kali bongkar-muat. Untuk perusahaan

pengangkutan makanan, prosedur pembersihan truk setelah bongkar-muat menjadi hal yang utama.

► Suhu Ruang Kargo harus Dingin lebih Dulu

Muatan beku harus selalu dimuat ke trailer yang sudah didinginkan sebelumnya pada suhu yang sesuai. Mendinginkan boks terlebih dulu dapat menjaga karakteristik muatan selama di jalan. Perlu diketahui bahwa lamanya proses pendinginan suhu ruangan sebelum muatan dimasukkan.



WISATA BLUE FIRE DI KAWAH IJEN

Blue fire yang terdapat di kawah Ijen merupakan api biru yang langka, hanya ada dua jenis api ini di dunia

Kawah Ijen adalah sebuah kawah vulkanik yang terletak di perbatasan Banyuwangi dan Bondowoso, Jawa Timur. Kawah ini terkenal dengan fenomena api biru (blue fire) yang langka dan hanya bisa ditemukan di beberapa tempat di dunia. Selain itu, Kawah Ijen memiliki danau kawah asam terbesar di dunia dengan warna hijau toska yang memukau. Pemandangan di sekitar kawah sangat matahari terbit, ketika kabut tipis dan asap belerang menciptakan suasana yang dramatis.

Selain keindahannya, Kawah Ijen juga menjadi lokasi penambangan belerang tradisional. Para penambang mengangkat bongkahan belerang dari dasar kawah dengan beban yang bisa mencapai puluhan kilogram. Meskipun pekerjaan ini sangat berat dan berisiko, banyak warga setempat yang menggantungkan hidupnya dari aktivitas ini. Kawah Ijen tidak hanya menawarkan pemandangan alam yang luar biasa, tetapi juga

memperlihatkan ketangguhan manusia dalam menghadapi kerasnya alam.

PT Indomobil Prima Niaga-Surabaya (Cabang Banyuwangi) selaku dealer resmi Hino untuk wilayah Jawa Timur khususnya area Banyuwangi yang beralamat di Jl. Argopuro No.24 Desa Sukowidi, Banyuwangi - Jawa Timur. Merupakan dealer resmi yang memiliki fasilitas 3S (sales, service dan sparepart) yang siap melayani customer Hino di wilayah Jawa Timur dan sekitarnya.



Dealer Resmi Hino Indonesia, PT Indomobil Prima Niaga



Beli Hino 300 Bagi-bagi Voucher Kasih Sayang

Nikmati Promo menarik di bulan penuh kasih

DISKON
UNDERRCARIAGE **25%**
Jasa Service mulai dari

DP
RINGAN **20%**
mulai dari



GRATIS
HINO INSURANCE*

ANGSURAN PANJANG
hingga

5 tahun**

ANGSURAN MURAH
mulai dari

Rp **5** jutaan**

GRATIS ANGSURAN
hingga

1 x**

*) Syarat dan ketentuan berlaku

***) Untuk wilayah Jawa Tengah, Palembang, Medan, Pekanbaru, Jambi, Lampung, Kalimantan Barat