

Halo HINO

EDISI MEI
2025

MAJALAH HINO INDONESIA



12 PT RJTM Menggerakkan Indonesia Lewat Transportasi Unggulan.



15 Peningkatan Keamanan Berkendara Melalui Penambahan Under Mirror Pada Hino 300 Series



16 7 Tips Mengemudi Aman Dengan Muatan Berat

Pemimpin Redaksi
Ardiyasa .D

Redaksi
Aditya Utomo, Gita .P, Yuniarta,
Achmad Syafei, Setyo R.

Alamat Redaksi
Wisma Indomobil 2
Jl. MT. Haryono Kav.9, Jakarta
Timur 13330
Telp : (021) 8564570. Fax : (021)
8515731
Email : halohino@hino.co.id

Kreatif
Salamuda Creative

KABIN

- 04 Hino perluas jangkauan layanan di Bali, resmikan *Outlet* baru di Singaraja.
- 06 Hino perkuat dukungan operasional pelanggan di masa lebaran 18 posko lebaran 2025 siap beroperasi 24 jam.
- 08 Hino serahkan dua unit Bus GB 150 at kepada Palembang Indah Mall untuk *Shuttle Bus* pengunjung
- 09 CSR Hino dukung pemberdayaan masyarakat Purwakarta melalui program pembuatan kolam Lele.
- 10 Hino Dukung Pendidikan Anak Yatim dan Dhuafa, Donasikan 20 Unit PC untuk Kursus Komputer Gratis.
- 11 Hino Peduli Kemanusiaan CSR Sarana Darurat untuk PMI Kabupaten Bogor.

PROFILE

- 12 PT RJTM Menggerakkan Indonesia Lewat Transportasi Unggulan.

AFTER SALES

- 14 Program *Service Campaign* Periode April s/d Juni 2025.

PRODUK

- 15 Peningkatan Keamanan Berkendara Melalui Penambahan *Under Mirror* Pada Hino 300 Series

SPION

- 16 7 Tips Mengemudi Aman Dengan Muatan Berat

BREAK

- 17 Menikmati Keindahan Pulau Sirandah, Surga Tersembunyi di Sumatera Barat

TERIMA KASIH ATAS KEPERCAYAAN ANDA, MARI TERUS MELAJU BERSAMA HINO

Saya, Takashi Muto, Presiden Direktur Hino Motors Sales Indonesia, bersama seluruh keluarga besar Hino, mengucapkan Selamat Hari Raya Idul Fitri. Momentum Idul Fitri mengajarkan kita untuk mempererat silaturahmi, saling memaafkan, dan melangkah maju dengan semangat kemenangan.

Lebaran menjadi saat istimewa untuk berkumpul bersama keluarga, dan bagi kami, ini juga merupakan wujud komitmen untuk terus memberikan pelayanan terbaik kepada Anda. Demi mendukung kelancaran perjalanan mudik dan balik, Hino telah menghadirkan Posko Lebaran 24 jam di 18 titik strategis dari Pulau Jawa hingga Sumatera Utara.

Kami mengucapkan terima kasih kepada seluruh pelanggan setia, pengusaha, pengemudi, dan mitra bisnis yang telah mempercayakan perjalanan mudiknya kepada Hino.

Kepercayaan Anda telah mengukuhkan Hino sebagai **pemimpin pasar truk medium duty di Indonesia selama lebih dari 25 tahun**. Ini adalah kehormatan besar sekaligus tanggung jawab yang memotivasi kami untuk terus menghadirkan produk dan layanan terbaik.

Mari kita terus melaju bersama, menggapai sukses yang penuh berkah.

Hino, Always With You.

TAKASHI MUTO

President Director
PT Hino Motors Sales Indonesia





HINO PERLUAS JANGKAUAN LAYANAN DI BALI, RESMIKAN *OUTLET* BARU DI SINGARAJA

Untuk memenuhi berbagai kebutuhan bisnis, Hino terus berinvestasi dalam menyediakan layanan terbaik.

PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) semakin memperkuat komitmennya dalam mendukung bisnis pelanggan dengan meresmikan outlet terbaru di Singaraja, Bali. Outlet ini berada di bawah naungan PT Cahaya Surya Bali Indah (CSBI), dealer resmi Hino untuk wilayah Bali, dan hadir sebagai wujud nyata Hino dalam memberikan layanan terbaik atau *Total Support* bagi pelanggan setianya di Bali terutama bagian Utara Pulau Dewata. Terletak di Jl. Seririt, Singaraja, peresmian ini dilakukan langsung oleh Tomoki Hattori, *Marketing Director* HMSI bersama dengan Cahaya Kesuma Negara selaku Direktur CSBI. Outlet Hino Singaraja berdiri di atas lahan seluas 2.921 meter persegi dan dilengkapi dengan fasilitas 3S (*Sales, Service, Spare Part*) serta 3 *bay servis* kendaraan.

Tomoki Hattori, *Marketing Director* HMSI mengungkapkan “Untuk memenuhi berbagai kebutuhan bisnis, Hino terus berinvestasi dalam menyediakan layanan terbaik untuk memastikan kelancaran operasional bisnis para pelanggan kami. Salah satu inisiatif utama kami adalah peningkatan fasilitas dealer kami yang berkelanjutan. Dengan fasilitas baru ini, kami ingin meyakinkan para pelanggan di berbagai sektor seperti *Pertambangan, Perkebunan, Logistik dan Pariwisata* di Bali, khususnya wilayah Singaraja dan sekitarnya terlayani dengan lebih baik”.

Outlet Hino Singaraja dibangun dengan standar fasilitas sesuai dengan Hino Motor Limited, Jepang. Hal ini menjamin kualitas layanan dan kenyamanan konsumen. Selain itu, *outlet* ini juga dilengkapi dengan tenaga mekanik yang



andal dan terlatih untuk itu kehadiran *outlet* Hino di Singaraja diharapkan dapat memberikan kontribusi positif terhadap perekonomian dan bisnis di Bali.

Bali sebagai salah satu pusat ekonomi dan pariwisata nasional memiliki kebutuhan transportasi yang tinggi, baik untuk berbagai sektor usaha, hingga pariwisata. Kehadiran truk dan bus Hino telah berkontribusi dalam memperlancar roda ekonomi di Bali, memastikan distribusi barang dan mobilitas masyarakat berjalan dengan efisien.

Saat ini, Hino memiliki posisi yang kuat di pasar kendaraan niaga di Singaraja, dengan menjadi penguasa pasar atau market leader dengan memiliki pangsa pasar 52% untuk truk *medium duty*. Ini menjadi bukti, Hino terus menjadi pilihan utama bagi para pengusaha di berbagai sektor industri. Kehadiran *outlet* terbaru ini akan semakin mempermudah pelanggan dalam mendapatkan

layanan terbaik, mulai dari pembelian unit, perawatan, perbaikan, hingga ketersediaan suku cadang yang terjangkau.

Selain *outlet* terbaru di Singaraja, Hino juga memiliki jaringan layanan yang luas di Bali dengan *outlet* lainnya yang terletak di Denpasar, dan Karangasem. Dengan keberadaan *outlet - outlet* ini, Hino siap memberikan layanan terbaik di manapun untuk memastikan kelancaran operasional truk dan bus di seluruh Bali.

“Bali merupakan pasar yang penting bagi kami. Kami melihat potensi besar di Singaraja, terutama dengan banyaknya sektor industri dan pariwisata yang berkembang pesat. Tentu saja kehadiran *outlet* baru ini diharapkan dapat membantu para pengusaha di Singaraja dan sekitarnya untuk lebih mudah mendapatkan layanan purna jual yang cepat dan andal, sehingga operasional bisnis mereka tetap berjalan lancar tanpa kendala”, tutup Cahaya Kesuma Negara, Direktur CSBI.





HINO SUKSES DUKUNG KELANCARAN MUDIK LEBARAN 2025 DENGAN 18 POSKO LAYANAN 24 JAM

Jaga performa kendaraan selama mudik, Hino sediakan posko dan mekanik handal dan inovasi digital terbaru

PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) telah berhasil menyelesaikan program Posko Lebaran Hino 2025 yang memberikan dukungan operasional maksimal bagi pelanggan selama periode mudik. Selama 12 hari dari 26 Maret hingga 6 April 2025, sebanyak 18 posko yang tersebar dari Sumatera hingga Jawa Timur beroperasi 24 jam *non-stop* untuk memastikan kelancaran perjalanan masyarakat.

Program yang meliputi 11 *Service Corner* dan 7 *Standby Workshop* ini telah memberikan berbagai layanan penting termasuk bantuan darurat, perawatan ringan, ketersediaan suku cadang, serta inspeksi gratis bagi kendaraan Hino yang mengalami kendala selama perjalanan mudik. Dukungan ini semakin diperkuat dengan kehadiran unit Bus *Mobile Workshop* yang dilengkapi suku cadang dan mekanik senior.

Takashi Muto, Presiden Direktur HMSI menyatakan, “Kami bersyukur dapat berkontribusi dalam memastikan kelancaran mudik Lebaran tahun ini. Keberhasilan operasional 18 posko kami

membuktikan komitmen Hino dalam memberikan layanan terbaik kepada pelanggan, khususnya di momen-momen penting seperti mudik Lebaran.”

Posko-strategis tersebut ditempatkan di lokasi-lokasi vital sepanjang jalur mudik, seperti di jalur Pulau Sumatera ada di Medan, Dharmasraya, Jambi, Banyuasin, Lampung, dan Merak sementara di Pulau Jawa, titik posko mudik Hino ada di Tangerang, Bekasi, Cikampek, Rancaekek, Tasikmalaya, Kebumena, Cirebon, Weleri, Boyolali, Ngawi, dan Surabaya

Selama periode operasional, Posko Lebaran Hino 2025 telah menangani berbagai kebutuhan kendaraan dengan tingkat kepuasan pelanggan yang tinggi. HMSI juga mencatat tingginya animo pelanggan yang memanfaatkan layanan *booking service* melalui aplikasi *My Hino* sebelum masa mudik, menunjukkan kesadaran yang baik akan pentingnya persiapan kendaraan.

“Pengalaman tahun ini semakin memperkuat komitmen kami untuk terus meningkatkan layanan di tahun-tahun mendatang. Kami berterima kasih kepada seluruh tim dan mekanik yang telah bekerja keras selama 24 jam penuh untuk memastikan keselamatan dan kenyamanan perjalanan pelanggan kami,” tambah Takashi Muto.



Keberhasilan program Posko Lebaran Hino 2025 ini menjadi bukti nyata komitmen Hino Indonesia dalam mendukung mobilitas masyarakat dan dunia usaha, khususnya di momen-momen penting seperti mudik Lebaran. HMSI berkomitmen untuk terus meningkatkan kualitas layanan purna jual dan kesiapan operasional untuk mendukung aktivitas transportasi di Indonesia.



Booking Service Lewat

My HINO

Daftarkan kendaraan kendaraan anda saat mudik



HINO SERAHKAN DUA UNIT BUS GB 150 AT KEPADA PALEMBANG INDAH MALL UNTUK *SHUTTLE BUS* PENGUNJUNG

Komitmen Hino dalam menyediakan solusi transportasi berkualitas dan kepuasan pelanggan

PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) bersama dealer resmi Hino di Palembang, PT Citra Lestari Mobilindo (CLM), menyerahkan dua unit Hino Bus GB 150 AT kepada Palembang Indah Mall (PIM). Bus ini akan digunakan sebagai shuttle resmi bagi pengunjung mall untuk meningkatkan kenyamanan dan kemudahan transportasi.

Acara serah terima dihadiri oleh Guntur Nugraha (Bus Dept Head HMSI), Ongky (General Manager PIM), serta perwakilan dari Dealer CLM. Hino Bus GB 150 AT memiliki desain modern dan kenyamanan maksimal, serta dilengkapi dengan mesin Euro4 yang tangguh. Hino Bus GB 150 AT yang digunakan baru selesai dibuat dari karoseri oleh New Armada, dengan bodi Citouro menghadirkan desain modern serta kenyamanan maksimal bagi penumpang.

Selain serah terima, acara ini juga dirangkai dengan *Bus Gathering* yang dihadiri oleh berbagai perusahaan *otobus* besar di Sumatera Selatan.

Para undangan berkesempatan melakukan road test untuk merasakan langsung performa dan keunggulan bus Hino.

Acara ini menunjukkan komitmen Hino dalam menyediakan solusi transportasi berkualitas dan kepuasan pelanggan. Hino siap terus menjadi mitra terpercaya dalam berbagai industri dan bisnis di Indonesia.



CSR HINO DUKUNG PEMBERDAYAAN MASYARAKAT PURWAKARTA MELALUI PROGRAM PEMBUATAN KOLAM LELE

Hino Indonesia selalu berkomitmen untuk memberikan dampak positif bagi masyarakat dan lingkungan



Sebagai bentuk komitmen dalam mendukung pemberdayaan masyarakat dan pelestarian lingkungan, PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) melaksanakan program *Corporate Social Responsibility* (CSR) berupa pembuatan kolam ikan lele di Kebun Kehati (Keanekaragaman Hayati) yang terletak di Bukit Indah Permai, Purwakarta. Program ini bertujuan untuk menciptakan sumber ekonomi baru bagi masyarakat sekitar sekaligus mendukung sistem pertanian terpadu yang berkelanjutan.

Kebun Kehati Purwakarta merupakan kawasan yang dirancang untuk melestarikan keanekaragaman hayati dan memberdayakan masyarakat. Melalui program CSR ini, Hino turut berkontribusi dalam mengoptimalkan pemanfaatan lahan dengan membangun kolam ikan lele yang tidak hanya memiliki prospek ekonomi yang baik, tetapi juga ramah lingkungan. Budidaya ikan lele dipilih karena perawatannya yang relatif mudah dan dapat dikombinasikan dengan sistem pertanian

organik, sehingga mendukung ekosistem yang berkelanjutan.

Dyah Maryati, Ketua Komite CSR Hino Indonesia menyatakan, "*Hino Indonesia selalu berkomitmen untuk memberikan dampak positif bagi masyarakat dan lingkungan. Melalui program CSR ini, kami ingin mendukung masyarakat Purwakarta dalam mengembangkan usaha budidaya ikan lele yang berkelanjutan, sekaligus memperkuat ketahanan pangan di daerah ini. Kami percaya bahwa kolaborasi antara perusahaan dan masyarakat adalah kunci untuk menciptakan perubahan yang berkelanjutan.*"

Program CSR Hino Indonesia dilakukan sebagai bentuk implementasi perusahaan untuk berkontribusi aktif dalam pembangunan sosial dan lingkungan. Hino berharap, melalui kolam ikan lele di Kebun Kehati Purwakarta, masyarakat dapat merasakan manfaat ekonomi yang signifikan sekaligus turut serta dalam menjaga kelestarian lingkungan.



HINO DUKUNG PENDIDIKAN ANAK YATIM DAN DHUafa, DONASIKAN 20 UNIT PC UNTUK KURSUS KOMPUTER GRATIS

Bentuk kepedulian Hino dalam meningkatkan keterampilan di bidang teknologi informasi

PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) menyerahkan bantuan 20 unit PC kepada Yayasan Putri Berkari Indonesia dan Yayasan Bersama Kita Bangun Banjaran. Bantuan ini ditujukan untuk mendukung program kursus komputer gratis bagi anak yatim dan dhuafa serta masyarakat kurang mampu di sekitar yayasan. Serah terima bantuan ini dilaksanakan di Kantor Yayasan Bersama Kita Bangun Banjaran, Jl Perjuangan, Tapos, Kota Depok. Kegiatan Corporate Social Responsibility (CSR) ini sebagai bentuk kepedulian Hino dalam meningkatkan keterampilan di bidang teknologi informasi bagi mereka yang kurang beruntung. Program ini bertujuan untuk memberikan kesempatan bagi anak-anak yatim dan dhuafa dalam memperoleh keahlian digital, sehingga mereka memiliki bekal yang cukup untuk menghadapi tantangan dunia kerja di masa depan.

Dyah Maryati, Ketua Komite CSR Hino Indonesia mengungkapkan *“Dengan bantuan komputer ini, kami berharap anak-anak dapat belajar keterampilan digital yang akan membuka lebih banyak peluang bagi masa depan mereka.”*

Bantuan yang berfokus pada pendidikan dan pengembangan masyarakat. Sebagai perusahaan yang berkomitmen terhadap keberlanjutan dan pertumbuhan bersama, Hino akan terus mendukung berbagai inisiatif yang bertujuan meningkatkan kesejahteraan sosial.

“Bantuan ini sangat berarti dalam mengejar impian mereka. Dengan adanya fasilitas komputer, mereka dapat belajar lebih banyak keterampilan yang berguna untuk masa depan,” ujar Sugito, Ketua Yayasan Bersama Kita Bangun Banjaran.

HINO PEDULI KEMANUSIAAN CSR SARANA DARURAT UNTUK PMI KABUPATEN BOGOR

Komitmen dalam mendukung layanan kesehatan darurat dan penanggulangan bencana di Indonesia



Sebagai bentuk kepedulian terhadap kemanusiaan dan kesejahteraan masyarakat, PT. Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) kembali menunjukkan komitmennya dalam mendukung layanan kesehatan darurat dan penanggulangan bencana di Indonesia. Dalam rangka memperingati Hari Relawan dan Diseminasi Transformasi Kebijakan Pelayanan Darah, Hino melakukan aktifitas *Corporate Social Responsibility* (CSR) berupa donasi 5 set tenda *First Aid* dan 10 buah *Velbed* atau tempat tidur darurat kepada Palang Merah Indonesia (PMI) Kabupaten Bogor. Acara penyerahan ini berlangsung di Gedung Serbaguna 1 Setda Kabupaten Bogor.

PMI Kabupaten Bogor sendiri memiliki peran strategis dalam memberikan pelayanan kesehatan darurat, donor darah, serta penanggulangan bencana bagi masyarakat. Dengan cakupan wilayah yang luas serta kondisi geografis yang rentan terhadap berbagai risiko bencana, kebutuhan akan sarana dan prasarana yang memadai menjadi suatu keharusan. Donasi yang diberikan Hino diharapkan dapat meningkatkan kesiapan PMI dalam menghadapi berbagai situasi darurat dan memberikan pelayanan yang lebih optimal kepada masyarakat.

Takashi Muto, Presiden Direktur HMSI mengatakan *“Sebagai bagian dari masyarakat Indonesia, Hino tidak hanya berkomitmen dalam menyediakan kendaraan niaga yang andal, tetapi juga aktif berkontribusi dalam aksi sosial. Kami berharap bantuan ini dapat membantu PMI dalam menjalankan tugas mulia mereka, khususnya dalam memberikan pertolongan pertama bagi masyarakat yang membutuhkan.”*

Donasi ini merupakan bagian dari program tanggung jawab sosial perusahaan atau CSR Hino yang terus berupaya memberikan dampak positif bagi masyarakat. Dengan semangat Hino *Always With You*, Hino akan terus berkontribusi dalam berbagai inisiatif sosial untuk mendukung kesejahteraan dan keselamatan masyarakat Indonesia.

Ketua PMI Kabupaten Bogor, H. Zainal Syafruddin, M.Si, mengapresiasi langkah Hino dalam mendukung program kemanusiaan. *“Kami sangat bersyukur atas dukungan yang diberikan oleh Hino. Bantuan ini sangat berarti bagi kami dalam meningkatkan pelayanan kesehatan darurat di berbagai wilayah, terutama daerah rawan bencana,”* pungkasnya.



PT RJTM MENGUTAMAKAN LAYANAN PENGIRIMAN BERKUALITAS

Transporter *motorcycle carrier* sejak 1998, berkomitmen pada layanan terbaik dan inovasi bersama Hino

Sejak berdiri pada tahun 1998, PT RJTM telah membangun reputasi sebagai salah satu perusahaan transportasi terkemuka di Indonesia, khususnya dalam bidang pengangkutan barang dengan spesialisasi *motorcycle carrier*. Berkomitmen pada layanan terbaik dan inovasi, RJTM menjalin kemitraan strategis dengan Hino, produsen kendaraan niaga terpercaya, untuk memperkuat operasional bisnisnya.

Layanan Unggulan dengan Standar Tinggi

Sebagai perusahaan transportasi profesional, RJTM menerapkan sistem layanan berstandar tinggi dengan tiga pilar utama:

1. Ketepatan Waktu: Jadwal pengiriman yang ketat dipantau secara *real-time* untuk memastikan barang tiba sesuai jadwal.
2. Akurasi Lokasi: Sistem *tracking* modern memastikan barang dikirim ke alamat yang tepat tanpa kesalahan.

3. Keutuhan Barang: Protokol penanganan khusus menjamin kualitas barang tetap prima saat sampai tujuan, sama baiknya seperti saat berangkat.

“Kami memahami bahwa kepercayaan pelanggan dibangun dari konsistensi layanan. Itulah mengapa kami menetapkan standar operasional yang ketat untuk setiap pengiriman,” jelas Johnny Haryanto, Owner RJTM.

Berkantor pusat di Kawasan Pegangsaan Dua Raya, Kelapa Gading, Jakarta Utara, RJTM telah memperluas jaringan operasionalnya ke berbagai kota besar dengan memiliki pool di Karawang, Semarang, Yogyakarta, Purwokerto, dan Jombang. Filosofi perusahaan yang berlandaskan pada profesionalisme, tanggung jawab, dan inovasi menjadi kunci kesuksesan RJTM dalam memberikan layanan transportasi berkualitas.

RJTM telah bekerja sama dengan Hino sejak awal operasional bisnisnya. Saat ini, perusahaan mengoperasikan lebih dari 210 unit kendaraan Hino, terdiri dari seri Hino 300, dan Hino 500 dimana tipe FG 235 JU dan FG 260 JU menjadi unit utamanya. Keandalan mesin dan layanan purna jual Hino menjadi alasan utama RJTM memilih Hino sebagai mitra strategis. Program layanan purna jual Hino, termasuk ketersediaan suku cadang yang cepat, telah memperkuat kepercayaan RJTM terhadap brand ini.

Menghadapi tantangan industri transportasi yang semakin dinamis, RJTM berkomitmen untuk terus berinovasi dan memperluas layanan. Kemitraan dengan Hino diharapkan dapat terus berkembang, dengan

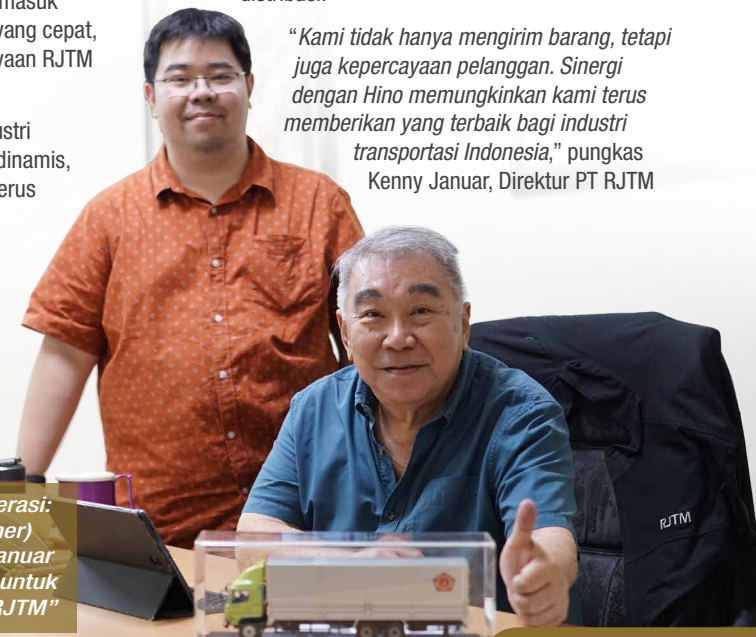


harapan Hino tetap menghadirkan produk dan layanan purna jual yang adaptif, efisien, dan responsif terhadap kebutuhan operasional.

Selain itu, RJTM semakin memperkuat posisinya sebagai perusahaan logistik terdepan dengan memiliki sertifikasi halal dari Badan Penyelenggara Jaminan Produk Halal (BPJPH) untuk truk logistiknya yang digunakan dalam layanan pengiriman produk *fast-moving consumer goods* (FMCG). Pencapaian ini melingkupi komitmen RJTM sebagai Perusahaan logistik atau “*transporter*” dalam menyediakan layanan logistik terintegrasi yang tidak hanya mengutamakan ketepatan waktu dan keutuhan barang, tetapi juga menjaga kehalalan produk selama proses distribusi.

“Kami tidak hanya mengirim barang, tetapi juga kepercayaan pelanggan. Sinergi dengan Hino memungkinkan kami terus memberikan yang terbaik bagi industri transportasi Indonesia,” pungkas Kenny Januar, Direktur PT RJTM

“Kemitraan lintas generasi: Johnny Haryanto (Owner) dan putranya Kenny Januar (Direktur) berbagi visi untuk mengembangkan PT RJTM”



PROGRAM SERVICE CAMPAIGN PERIODE APRIL sd JUNI 2025

Dukungan layanan terbaik *after sales* kepada seluruh *customer* Hino Indonesia

GANTI OLI MESIN

Periode April – Juni 2025

HINO 300

Rp. 846.470

Rp **500** rb*

HINO BUS
(RK/RN)

Rp. 1.152.790

Rp **772** rb*

HINO 500

Rp. 1.167.790

Rp **783** rb*

* Harga setiap model & tahun bisa berbeda - beda
Harga belum termasuk PPN

Paket :

- Oli Mesin
- Filter Oli
- Jasa Ganti Oli



Benefit Untuk Customer

30%
DISKON
FILTER OLI

GRATIS

Pengecekan Mesin
Dengan Diagnostic Tools
(Khusus unit
Commentail)



Booking Service Lewat

My **HINO**

Dapatkan e-Voucher Belanja

Rp **25.000**

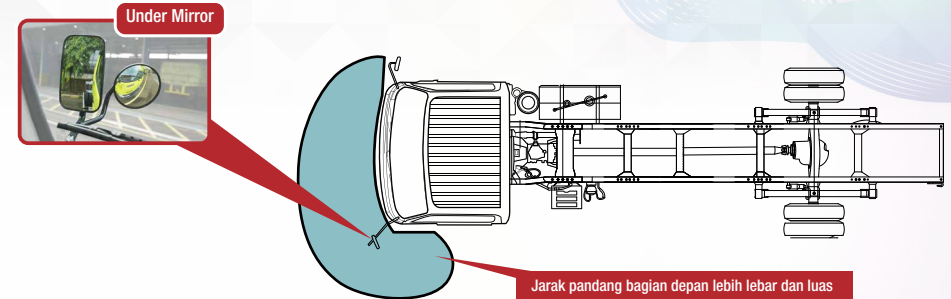
PT Hino Motors Sales Indonesia (HMSI) menghadirkan program *Service Campaign* periode April hingga Juni 2025, yang mencakup program pemeliharaan berkala untuk kendaraan dengan jarak tempuh 10.000 km dan 20.000 km. Program ini bertujuan untuk memastikan kendaraan Hino tetap dalam kondisi optimal dan memberikan performa terbaik di jalan.

Pemeliharaan berkala membantu memperpanjang usia kendaraan dan menekan biaya operasional. Dengan mengikuti program ini, pemilik Hino mendapat layanan purna jual terbaik dan kendaraan tetap prima.

Informasi lebih lanjut, kunjungi bengkel resmi Hino terdekat di kota Anda atau hubungi : **call center Hino di 0-800-100-4466**

PENINGKATAN KEAMANAN BERKENDARA MELALUI PENAMBAHAN UNDER MIRROR PADA HINO 300 SERIES

Pengembangan fitur dengan upaya mengurangi area *blind spot* agar berkendara semakin aman.



Dalam rangka meningkatkan aspek keamanan dan keselamatan dalam berkendara, Hino melakukan pengembangan pada model Hino 300 Series. Salah satu inisiatif yang diambil adalah dengan menambahkan *Under Mirror* (kaca spion tambahan) pada kendaraan.

A. Penjelasan Mengenai *Under Mirror*

- *Blind Spot* atau area yang tidak terlihat, terutama di bagian depan sisi kiri kendaraan (dekat penumpang), dapat menjadi penyebab terjadinya kecelakaan.
- Untuk mengatasi hal tersebut, PT. HMSI (Hino Motors Sales Indonesia) mengembangkan penambahan *Under Mirror* di bagian depan sebelah kiri kendaraan.
- *Under Mirror* adalah cermin berbentuk cekung yang dirancang untuk memperluas jarak pandang pengemudi terhadap area bawah dan depan sisi kiri kendaraan.
- Penambahan ini bertujuan untuk mengurangi blind spot serta meningkatkan visibilitas dan keselamatan saat berkendara, khususnya di area padat atau saat bermanuver.

B. Detail Penambahan *Under Mirror*

- Lokasi pemasangan: Bagian depan sisi kiri kendaraan.
- Fungsi utama:
 1. Mengurangi area *blind spot*.
 2. Membantu pengemudi melihat area yang sebelumnya tidak terjangkau oleh kaca spion standar.
 3. Meningkatkan keselamatan dalam berkendara, terutama saat belok kiri, parkir, atau manuver di ruang sempit.



7 TIPS MENGENAL AMAN DENGAN MUATAN BERAT

1 Periksa kendaraan sebelum jalan

Cek bagian rem, ban, suspensi, hingga box atau bak mobil yang digunakan untuk angkut barang.



2 Ikat muatan dengan kuat

Pastikan jika barang telah diikat dengan kuat, baik menggunakan jaring ataupun tali. Hal ini menjaga muatan tidak keluar di jalan yang bisa membahayakan pengendara lain.



3 Menggunakan jalur kiri tol

Saat melewati jalan tol, pastikan posisi truk selalu ada di jalur kiri. Meskipun truk sudah diberikan lajur sebelah kiri, bukan berarti bisa seandainya berjalan lambat. Kendaraan besar ini tetap harus mengikuti batas kecepatan minimal yang ditetapkan.



4 Rencanakan rute sebelum memulai perjalanan

Perhatikan jumlah kilometer yang harus ditempuh pada setiap rute. Hindari juga jalur berbahaya dan tidak sesuai dengan kendaraan besar.



5 Selalu fokus saat mengemudi

Fokus berkendara bisa memberikan rasa aman selama di perjalanan. Hindari distraksi, seperti handphone saat mengemudi. Jika dirasa lelah atau mengantuk, sebaiknya istirahat sejenak dengan keselamatan bersama.



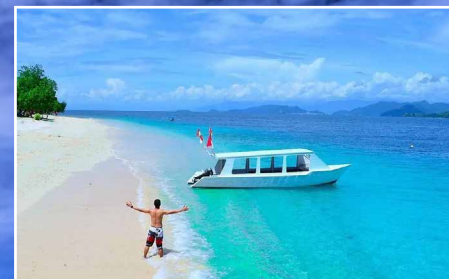
6 Hati-hati saat berbelok

Pastikan untuk berhati-hati saat berbelok atau berpindah jalur. Kendaraan muatan berat punya radius putar yang lebih besar. Cek ruang yang cukup saat ingin berbelok atau pindah jalur.



7 Mengemudi dengan kecepatan stabil

Jangan ngebut agar tidak kehilangan kendali, tetapi juga jangan terlalu lambat karena bisa membuat lalu lintas tersendat.



MENIKMATI KEINDAHAN PULAU SIRANDAH, SURGA TERSEMBUNYI DI SUMATERA BARAT

Destinasi eksotis dengan pesona alam yang memukau

Pulau Sirandah terletak di perairan Kota Padang, Sumatera Barat, dan menjadi salah satu destinasi wisata bahari yang semakin populer. Nama "Sirandah" berasal dari kata dalam bahasa Minang yang berarti "rendah", merujuk pada bentuk pulau yang relatif datar. Dikelilingi oleh air laut yang jernih berwarna biru kehijauan serta pasir putih yang halus, pulau ini menawarkan pemandangan tropis yang menenangkan dan sangat cocok untuk relaksasi.

liburan keluarga, *backpacker*, maupun pasangan yang ingin berbulan madu di tempat yang tenang dan indah.

PT Vima Bungamas merupakan dealer resmi dan main Dealer di wilayah Padang Sumatera Barat. Dealer ini memiliki fasilitas 3S yakni *sales*, *service* dan *sparepart* serta 6 fasilitas *service bay* yang siap melayani customer Hino di wilayah provinsi Sumatera Barat dan sekitarnya.

Selain menikmati panorama, wisatawan dapat melakukan berbagai aktivitas seru seperti *snorkeling*, berenang, hingga bermain *banana boat*. Terumbu karang di sekitar pulau masih terjaga dengan baik, sehingga menjadi rumah bagi berbagai jenis ikan tropis. Tersedia pula fasilitas penginapan dan *camping ground* bagi yang ingin bermalam sambil menikmati suara deburan ombak. Pulau Sirandah cocok untuk



Dealer Resmi Hino Indonesia, PT Vima Bungamas



aMElzing

Best Deal Mei 2025

Service Hemat
Hanya Bayar

25 ribu*

Angsuran Ringan
mulai dari

5 jutaan*

DP Ringan*



GRATIS HINO INSURANCE*

ANGSURAN PANJANG
hingga

5 tahun**

ANGSURAN MURAH
mulai dari

Rp **5** jutaan**

GRATIS ANGSURAN
hingga

1 x**

*) Syarat dan ketentuan berlaku

***) Untuk wilayah Jawa Tengah, Palembang, Medan, Pekanbaru, Jambi, Lampung, Kalimantan Barat